

Wir bewegen die Automobil-Branche:

Dynamisch, effizient und innovativ

Seit über 10 Jahren ist Modix die Nummer Eins für die digitale Vermarktung von Automobilen und bietet Herstellern und Händlern aus aller Welt Lösungen für Online-Vertrieb und -Marketing.

Wir gehören zur US-amerikanischen COX-Gruppe und können so auf das Netzwerk und die Möglichkeiten eines internationalen Konzerns zurückgreifen und sie mit der Flexibilität und dem persönlichen Miteinander eines inhabergeführten Unternehmens kombinieren.

Werde Teil unseres Teams

Sales Agent – Trade Desk (m/w/d)

Hier arbeitest Du!

- Unser Vertriebsteam befindet sich im Aufbau, um Kunden für unser neu entwickeltes B2B Produkt zu begeistern.
- Als Team bringen wir Käufer und Verkäufer auf dem Großhandelsmarkt aus unserem Office in Koblenz und auf der Straße in ganz Deutschland zusammen.
- Wir sind bei Fragen rund um den Vertrieb erster Ansprechpartner für unsere Kunden.
- Bei uns stehen nicht nur Kundenzufriedenheit und -bindung, sondern auch vor allem Teamgeist an erster Stelle.
- Unser Vertriebsalltag ist anspruchsvoll und herausfordernd, aber auch abwechslungsreich und spannend.

Das machst Du!

- Du übermittelst Angebote an unsere Kunden und vermittelst zwischen Käufer und Verkäufer.
- Du berätst unsere Kunden im deutschen Automobilhändlermarkt und arbeitest eng mit Käufern und Verkäufern zusammen.
- Du hast direkten Kundenkontakt und stehst bei Fragen aktiv unseren Kunden zur Seite.
- Du stärkst unsere Kundenbindung durch angenehme und abschlussorientierte Gespräche.
- Du baust unsere Vertriebsdatenbank mit auf, hältst sie stets aktuell und beteiligst Dich aktiv an der Umsetzung von Vertriebsaktionen.

Das kannst Du!

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung, vorzugsweise in der Automobilbranche
- Berufserfahrung im Bereich Vertrieb und Customer Service
- Sehr gute Deutschkenntnisse
- Überzeugende Kommunikationsfähigkeit und gutes Verhandlungsgeschick
- Hohe Servicementalität und sehr gutes Durchhaltevermögen
- Nachweisliche Überzeugungskraft und Zielstrebigkeit
- Kenntnisse in der Anwendung von CRM – Systemen von Vorteil
- Gute Englischkenntnisse von Vorteil

Das bieten wir Dir!

- Weiterentwicklung und regelmäßige Fortbildung
- Aufstiegschancen bei einem innovativen Unternehmen
- Kaffee und Snackservice
- Optimale Ausstattung
- Home-Office
- Regelmäßige Mitarbeitererevents
- Kostenloses Parken
- Pionierstimmung und Spaß an der Arbeit in technologieaffinen Teams

Bewirb Dich jetzt bei uns!

Bitte sende Deine Bewerbung mit Deinem frühestmöglichen Eintrittstermin und Deiner Gehaltsvorstellung per E-Mail an Celine Detlefs:

jobs@modix.eu

Modix GmbH

Bubenheimer Bann 11

56070 Koblenz

Tel.: 0261 200 693 330

jobs@modix.eu

www.modix.de