

## Wir bewegen die Automobil-Branche:

### **Dynamisch, effizient und innovativ**

Seit über 10 Jahren ist Modix die Nummer Eins für die digitale Vermarktung von Automobilen und bietet Herstellern und Händlern aus aller Welt Lösungen für Online-Vertrieb und -Marketing.

Wir gehören zur US-amerikanischen COX-Gruppe und können so auf das Netzwerk und die Möglichkeiten eines internationalen Konzerns zurückgreifen und sie mit der Flexibilität und dem persönlichen Miteinander eines inhabergeführten Unternehmens kombinieren.

### Werde Teil unseres Teams **Account Manager (m/w/d)**

#### **Hier arbeitest Du!**

- Unser Team ist die Schnittstelle zwischen Vertrieb, den Kunden und den Entwicklerteams.
- Zentral aus Koblenz, oder aus dem Home-Office, betreust Du unsere OEM Kunden und treibst ihre digitalen Projekte voran.
- Unsere Account Manager sind Generalisten mit Tätigkeitsschwerpunkten und ein schlagkräftiges Team.
- Wir machen Kunden glücklich, in dem wir qualitativ hochwertige Webseiten-Projekte realisieren.
- Systematische Mitarbeiterqualifikation und Entwicklung sowie gegenseitige Unterstützung werden bei uns großgeschrieben.

#### **Das machst Du!**

- Du bist der erste Ansprechpartner für die Bedürfnisse, Wünsche und Probleme unserer OEM-Kunden sowie die Schnittstelle zwischen den Modix-Abteilungen und treibst ihre digitalen Projekte voran.
- Du arbeitest eng mit deinen Kollegen zusammen, um den Informationsfluss sicherzustellen und Up-Selling Potentiale zu identifizieren.
- Du wertest die Webseiten-Performance der Kunden mit Hilfe von Modix-Analytics und weiteren Analyse-Tools aus.
- Du nimmst regelmäßig an Kundenterminen teil.
- Du führst Workshops mit OEM's und Agenturen durch.
- Du erstellst Präsentationen, Reportings & Entscheidungsgrundlagen.

#### **Das kannst Du!**

- Erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung oder Hochschulabschluss mit kaufmännischer, IT-, Medien- oder Marketing-Ausrichtung.
- Erste Berufserfahrung in einem ähnlichen Arbeitsgebiet
- Projekterfahrung mit Web-Projekten und Kenntnisse in Web-Design vorteilhaft
- Ausgeprägte sozial-kommunikative Fähigkeiten
- Gutes Zeitmanagement sowie gute Selbstorganisation
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kenntnisse in Microsoft Office und Microsoft CRM

- Kenntnisse in Atlassian JIRA und Confluence von Vorteil
- Affinität zu Online-Marketing und zum Automobilhandel wünschenswert

### **Das bieten wir Dir!**

- Weiterentwicklung und regelmäßige Fortbildung
- Aufstiegschancen bei einem innovativen Unternehmen
- Vertrauensarbeitszeit (teilweise Home-Office möglich)
- Bezahlte Überstunden
- Kaffee und Snackservice
- Optimale Ausstattung
- Übernahme der Umzugskosten bei Zuzug in die Region
- Regelmäßige Mitarbeitererevents
- Kostenloses Parken
- Pionierstimmung und Spaß an der Arbeit in technologieaffinen Teams

### **Bewirb Dich jetzt bei uns!**

Bitte sende Deine Bewerbung mit Deinem frühestmöglichen Eintrittstermin und Deiner Gehaltsvorstellung per E-Mail an Celine Detlefs:

[jobs@modix.eu](mailto:jobs@modix.eu)

Modix GmbH  
Bubenheimer Bann 11  
56070 Koblenz  
Tel.: +49 261 200 693 330  
[www.modix.eu](http://www.modix.eu)